

「勝ち筋」発見で売上倍増！ マーケティング思考と AI活用

2025年6月24日（火） 14:00～15:30

【見逃し配信期間】 令和7年6月26日（木）～7月9日（水）

※ 見逃し配信視聴用 URL は開催日前日のメールにてご案内します。

昨今の厳しい環境下で売上を上げるには、様々な工夫や改善が欠かせません。しかし、打開策が見出せず業績低迷から抜け出せない企業も少なくありません。本セミナーでは、売上を倍増させる「勝ち筋」のを見つけ方として、顧客視点マーケティングの重要性や具体的な取り組みについて解説します。また、そのマーケティングにAIをどのように活用すべきか参考例をご紹介します。

講師

株式会社シナリオメイク代表取締役/中小企業診断士

小野 慎介（おの しんすけ）氏



ITベンチャー企業2社を経て、マーケティングコンサル会社を創業。前職では売上拡大と組織構築のプロフェッショナルとして実力を発揮し、経営陣として業界初のマザーズ上場を実現させる。現在はベンチャー企業や中小企業に対し、「勝ち筋」発見と「顧客に選ばれる仕組み」の構築を支援している。0→1、1→10、10→100の企業の成長フェーズを自身で経験しており、各フェーズの事業や組織の課題を理解している希少性が強み。年間100日超、3,000名を超える方々に講義やセミナーを行っており、情熱的で分かりやすい講義が好評。

主なカリキュラム

1. 売上激増に欠かせない
「マーケティング思考」とは何か
2. 「勝ち筋」を発見しよう
3. マーケティング思考の鍛え方
4. マーケティングにAIを活用する

※最新の情報を反映するなどの目的で
一部内容が変更となる可能性がございます。

受講料

無料

定員

先着 50 名（1社2名様まで）

申込締切日：6月19日（木）

お問合せ

山梨ちゅうぎん経営者クラブ

Mail: club@yamanashibank.co.jp TEL: 055-224-1110

申込方法

下記申込サイトよりお申込みください。右記の二次元コードからもサイトにアクセスできます。

<https://brain-server.net/250624-6966>



【オンラインセミナーへの申込みから当日の参加までの手順】 スマートフォンやタブレットでの参加も可能です。

1 申込み

申込サイトのお申込みは
こちらからより必要事項を
入力して送信

2 申込締切後

オンラインセミナー事務局
より参加案内メールが届く

3 前日

再度参加案内メールが届く
メール文中のリンクより
テキストのダウンロード

4 当日

参加案内メール文中のリンク
よりセミナーに参加
※ 30分前から入場可能

※登録フォームは山梨ちゅうぎん経営者クラブおよびRODライブセミナー運営会社の株式会社ブレインに送信されます。

※登録フォームにてご記入いただいた個人情報は「お問い合わせの対応」および「本サイトの情報提供」に関する業務のみで 사용됩니다。

<セミナーに関するご留意事項>

本セミナーはインターネットで開催されるオンラインセミナーです。「Zoom」のアプリを使用します。

・本セミナーの受講に必要な機器・設備・インターネット接続およびソフトウェア等は受講者の責任と費用で用意、操作するものといたします。

以下の項目に基づく損害について、山梨ちゅうぎん経営者クラブおよび株式会社ブレインは一切責任を負いません。

(1) 受講者が利用する機器もしくはソフトウェアなどのスペック、設定の不備または故障等により、本セミナーを受講できないもしくは快適に受講できない場合。

(2) 受講者が利用するネットワークの品質、状況等により本セミナーを受講できないもしくは快適に受講できない場合。

・インターネット環境等に関する相談、問い合わせ等については、お答えいたしかねますので、あらかじめご承知をお願いします。

・視聴端末1台につき1つのメールアドレスが必要となり、複数の端末での視聴は出来ません。